Consultor Estratega

¡Date prisa! Cerramos las inscripciones de Consultor Estratega en...

00 DAYS | 00 HOURS | 00 MINUTES

Descubre la nueva profesión que te ayudará a **desarrollar grandes estrategias** empresariales de **crecimiento**, **digitalización** y **consolidación** para provocar **cambios** en los **resultados** de tus clientes o en tu propio negocio

Quiero ser Consultor Estratega

Accede aquí hasta el día 25 a la grabación de la primera sesión del programa **Consultor Estratega**

Quiero ser Consultor Estratega

Ana Touriño
Cristina García
Miquel Baixas
zoom

Como **Consultor Estratega** necesitas un método con el que acompañar a empresas y emprendedores en su **crecimiento**, **consolidación** y **digitalización**

De hecho, **siempre la han necesitado.**

“Las pymes y profesionales independientes necesitan ayuda”

La mayoría de personas que se lanzan a crear un negocio suelen ser expertas en el problema que solucionan a sus clientes, a través de sus productos o servicios, pero no en la gestión empresarial.

Lo cual **dificulta en gran medida el proceso de toma de decisiones.** Y por tanto, el crecimiento del negocio.

Por otro lado, el director o fundador de la empresa está sujeto a mucho estrés.

Su día a día está repleto de tareas, reuniones, problemas que resolver, clientes que atender…

Y no cuenta con otra persona que lo entienda realmente y le ayude a definir y llevar el timón del negocio: **la estrategia.**

Ésta es la que **marca la dirección y rumbo** que tomará la empresa y, en consecuencia, los resultados que va a tener.

Una buena estrategia puede hacer que se multipliquen por 10. Pero en caso contrario, puede derivar en un estancamiento o bloqueo.

Tanto las pymes como los autónomos que veían internet como algo ajeno a ellas, se han dado cuenta de que **entrar al medio online no es una opción, es una obligación si quieren sobrevivir.**

Sin embargo, este cambio para ellas no está siendo fácil.

Saben que tienen que asumirlo y están más dispuestas que nunca, pero **no saben cómo hacerlo.**

Están perdidas en el proceso de digitalización.

Por otro lado, las que ya estaban mostrando interés por él, en un intento por introducirse en el mercado online, han contratado servicios de creación de webs, publicación de anuncios…

Sin entender que esto solo son piezas aisladas del engranaje que necesitan armar para que el negocio empiece a dar frutos de verdad en internet.

Lo que realmente hace que funcione es la estrategia y llevar a cabo un proceso de digitalización adaptado a las necesidades de cada empresa.

“Hoy en día el crecimiento de una empresa está ligado a su digitalización”

Si a todo esto, sumamos que **solo en España hay alrededor de 877.000 pymes…**

Podemos decir que existe **una gran oportunidad de mercado para el Consultor Estratega.**

En otros países las cifras son similares.

Y el 90% de ellas necesitan ayuda.

¿Entiendes el gran hueco que hay por cubrir?

Todavía no existe un perfil profesional como el que estamos formando.

Y van a hacer falta muchos para poder dar respuesta al mercado.

El papel del **Consultor Estratega** en una empresa consiste en **aportar soluciones** a sus problemas de base para luego **poder crecer**

Tu lugar estará al lado de la persona que la dirige para ayudarlo a tomar decisiones y que todo vaya bien.

Dispondrás de un **método concreto y práctico** que te servirá para elaborar el plan de acción que debe seguir para ver cambios en sus resultados.

¿En qué consiste ese método?

El **método** del Consultor Estratega **es la base y la principal herramienta que debes aprender y saber aplicar para brindar ayuda a pymes y autónomos.**

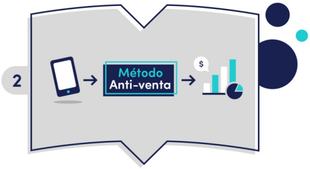
Gracias a él, podrás encontrar a tus clientes, cerrar ventas y proponerles un plan de acción personalizado y fundamentado en un informe de diagnóstico previo, que te dará información sobre los problemas más básicos que tiene la empresa y que debes trabajar para que crezca.

Selección
1

Fase 1. Selección

Consiste en identificar **cuál es tu mercado**. Es decir, a qué perfil de empresa te quieres dirigir y en qué nicho quieres trabajar.

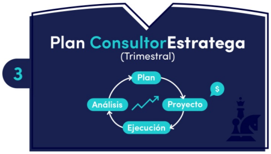
Una vez lo tengas definido, deberás **elaborar una lista de empresas a las que presentarás tus servicios.**



Fase 2. Método Anti-Venta

A continuación tendrás que ponerte en contacto con ellas y, a través de las técnicas que aprenderás en el programa, conseguir **tu primera venta.**

Se trata de un **servicio diagnóstico que servirá para detectar los problemas y puntos de mejora** que presenta la empresa, imprescindible para poder proponer un plan de acción.



Fase 3. Plan Consultor Estratega

Tras presentar el informe de resultados del diagnóstico anterior, y en base a la información que contenga, deberás exponer el **plan de acción que hayas ideado** para la empresa.

Y es aquí cuando se activa un ciclo de 4 etapas que será el corazón de la actividad del Consultor Estratega.

Esta consiste en **preparar un plan de acción trimestral, acompañar a la pyme o autónomo en su desarrollo y ejecución, analizar los resultados y volver a plantear un nuevo plan de acción, en base a la información obtenida**, para el próximo trimestre.

De esta forma se asegura nuevos resultados en el corto plazo y un crecimiento progresivo.

¿Qué incluye el programa Consultor Estratega?

10 módulos de contenido con más de 60 lecciones

En los que te explicamos paso a paso el método que acabamos de describir y cómo aplicarlo.

- **MÓDULO 1 - Comprende las bases de la metodología**. Adquiere la mentalidad de acero del Consultor Estratega para hacer frente a cualquier obstáculo. Conoce el modelo de pensamiento del programa y el plan del Consultor Estratega paso a paso.

- **MÓDULO 2 - Selecciona las empresas a las que ayudarás**. Comprende la importancia de seleccionar las empresas adecuadas. Aprende a elegir el nicho de mercado que más se adapte a ti. Crea tu marca personal como Consultor Estratega aprovechando el poder de redes sociales como LinkedIn.

- **MÓDULO 3 - Aplica el sistema de anti-venta para adquirir como cliente a cualquier empresario**. Conoce en profundidad los 3 sistemas de anti-venta: coach, seleccionador e inspector. Domina las llamadas a puerta fría y cómo solventar cualquier objeción a tu venta. Comprende los tipos psicológicos de tus potenciales clientes.
- **MÓDULO 4 - Diagnostica las empresas a través de un análisis completo.** Descubre las áreas principales en las que se organiza cualquier empresa y cómo analizarlas. Realiza un diagnóstico completo a nivel cuantitativo y cualitativo del negocio y comprende sus problemas más profundos.
- **MÓDULO 5 - Introdúcete en los planes de acción como tus herramientas para ayudar al empresario.** Elabora un informe de resultados del estado del negocio, que demostrará la importancia y el valor de ayudar con tus conocimientos. Conoce las bases de los planes de acción, cómo funcionan estas herramientas y la forma de aplicarlos.
- **MÓDULO 6 - Aplica los planes de acción críticos de la empresa.** Conoce e implementa los planes de acción más necesarios para la supervivencia de la empresa. Aprenderás a cómo realizar un estudio de reducción de costes, implementar un sistema de gestión de tareas, etc.
- **MÓDULO 7 - Aplica los planes de acción a reforzar de la empresa.** Descubre e implementa los planes de acción que necesitará la empresa para crecer de forma organizada y constante. Aprenderás a cómo gestionar un equipo, diseñar un embudo de ventas, crear un plan trimestral, etc.
- **MÓDULO 8 - Aplica los planes de acción a mejorar de la empresa.** Conoce e implementa los planes de acción para escalar las ventas y la facturación del negocio. Aprenderás a cómo crear un cuadro de mandos de captación, diseñar una suite de productos, automatizar las ventas, etc.
- **MÓDULO 9 - Aplica los planes de acción de oportunidad de la empresa.** Descubre e implementa los planes de acción para optimizar los procesos del negocio y disparar su crecimiento. Aprenderás a cómo diseñar un sistema de afiliación, crear una membresía, realizar un evento presencial, etc.
- **MÓDULO 10 - Aprovecha las oportunidades de expansión de la profesión.** Conoce las oportunidades ocultas de la profesión y cómo expandirla a otro nivel. Obtendrás un listado de herramientas digitales y referencias que te ayudarán en tu labor como Consultor Estratega.

6 meses de soporte

Un equipo experto en consultoría y pedagogía preparado para ayudarte.
Nuestro equipo de orientadores estará disponible para cualquier consulta a través de un grupo privado de Telegram.

Webinarios de seguimiento

1 webinario al mes con expertos para contestar todas tus preguntas.

Sesiones de mastermind

1 mastermind mensual para nutrirte de las experiencias de tus compañeros.

Acceso a las Master Class ENN

Sesiones para todos los alumnos de la Escuela sobre las 6 áreas de un negocio.

Asistencia a consultorías en directo

Accede a sesiones grupales en las que expertos de la Escuela hacen consultorías de negocio.

Accountability periódico

Sesiones 1 a 1 periódicas con tu orientador para ayudarte en tu avance.

Grupo de Telegram

Comunidad en Telegram con tu orientador y el resto de tus compañeros consultores.

Prácticas de Consultoría

Practica los conocimientos obtenidos del programa con empresarios reales.

Bonus de la formación...

Bonus de RR.HH. Avanzado

4 clases extra sobre RR.HH. para que puedas asesorar mejor en temas de equipo.

Técnicas de Growth Hacking

2 sesiones extra sobre Growth Hacking para acelerar el crecimiento de los negocios a los que ayudes.

Evento Anual

Entrada incluida al evento de 2 días de Consultor Estratega.

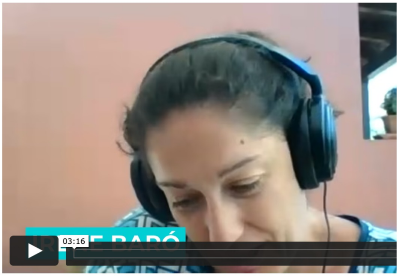
Quiero ser Consultor Estratega

Si deseas convertirte en un Consultor de Pymes que cambie la vida a miles de pequeños empresarios y te permita vivir la vida que quieres, Consultor Estratega es para ti.

Lo que dicen nuestros alumnos

- **Toni Torres** - El programa Consultor Estratega he podido **romper muchas barreras**, perder el miedo a la incertidumbre y tener más foco. Así he visto cómo se van abriendo cada vez más puertas. Realmente hay un mar de oportunidades.
- **Roger Guiu** - Ahora me conozco mejor, he podido **simplificar y romper miedos**.
- **Laura Castelló -** He conseguido **superar la necesidad de la sobre preparación**, desvinculándome del resultado. Autoconocimiento.
- **Jonathan Valero** - Una profesión que puede ayudar al otro, que tiene un propósito y que está alineada con mis valores. Además de un método que funciona. **¡Es un negocio montado y un grupo de apoyo sin igual!**
- **Daniel López** - Un antes y un después.
- **Adelso** - Ha sido descubrir **una profesión de futuro** y las herramientas necesarias.
- **Raquel Oliva** - La prioridad siempre es el empresario, el cliente. Organización y método. Ritualizando procesos ganadores. **¡Tres llamadas, dos ventas!**
- **Irene Baró** - He desmitificado y simplificado el proceso. **Sumamos a los conocimientos del cliente, nuestras estrategias y métodos para maximizar resultados.**

Pero mejor... escúchales a ellos...



Quiero ser Consultor Estratega

ESTE ES EL EQUIPO QUE TE ACOMPAÑARÁ Y TE APOYARÁ

CRISTINA GARCÍA
ANA TOURIÑO
ADRIÀ LLORACH
ALICIA REDONDO
LAURA CASTELLÓ
PILAR SORIA

- **Cristina García** - Directora de la Escuela Nuevas Profesiones
- **Ana Touriño** - Team Leader del Área de Producto de ENN y ENP
- **Adriá Llorach** - Consultor Estratega y orientador del programa CE
- **Alicia Redondo** - Consultora Estratega y orientadora del programa CE
- **Laura Castelló** - Consultora Estratega y orientadora del programa CE
- **Pilar Soria** - Consultora Estratega y orientadora del programa CE

ESTOS SON ALGUNOS DE LOS PROFESIONALES EXPERTOS DEL PROGRAMA

MIQUEL

MIQUEL BAIXAS

ANTONIO G.

Miquel Pino es Mentor de empresarios, negocios y emprendedores. Además es empresario experto en finanzas y dirección y administración de empresas. Ayuda a emprendedores y empresarios de pequeñas y medianas empresas a rentabilizar con éxito su negocio y ser felices con su vida.

En 30 años de profesión **ha mentorizado a más de 1.000 empresarios**, viendo cómo sus resultados económicos mejoran a un ritmo acelerado y ganan en calidad de vida.

Es **economista, conferenciante y autor de varios libros**.

Miquel Baixas es Mentor estratégico, emprendedor en serie e inversor.
Fundador de la Escuela Nuevos Negocios.

Tiene en marcha varios proyectos, como la agencia de lanzamientos online Trébol Digital.
Fue pionero en el sector con una larga trayectoria de más de veinte años en el mundo de los negocios digitales. Y **precursor en romper la barrera del millón de euros de facturación en un lanzamiento que duró 7 días.**

Además, es autor del libro: **El Gran Libro de los Negocios Online.**

Antonio G es Emprendedor e inversor. Ha facturado más de 5 millones de euros con diferentes negocios online. Inteligencia Viajera y la Escuela Nómada Digital (END) son sus dos principales proyectos.
Es **socio fundador, junto a Miquel Baixas, de la agencia de lanzamientos online Trébol**. Y también, es socio de la plataforma de resúmenes de libros Leader Summaries.

Además, tiene en marcha otros proyectos como una agencia de viajes llamada Desafío Zero y una empresa de búsqueda de vuelos, Club Nómada.

¿Qué va a suponer para ti ser Consultor Estratega?

- Vas a poder **crear tu propio negocio**. Te vamos a enseñar técnicas para encontrar clientes y ofrecerles el mejor servicio.
- Podrás **cambiar tu rumbo profesional**. Con las habilidades que aprendas, estarás listo para desempeñar una nueva profesión con una alta demanda.
- **Formarás parte importante del ecosistema empresarial**. Serás la persona de confianza del director o fundador del negocio, imprescindible en la elaboración de la estrategia y clave para conseguir resultados.
- **Aportarás valor de alto nivel**. La estrategia es la que dirige los pasos de la empresa. Un buen trabajo puede multiplicar sus logros.

¿Qué implica para la pyme o autónomo contar con este profesional?

- **Tomar mejores decisiones**. Recibirá apoyo en la gestión de la empresa y un punto de vista experto que le guiará hacia la dirección correcta.
- **Crecer en el corto plazo**. Cada plan trimestral estará asociado a unos objetivos que implicarán resultados con cambios notables.
- **Entrar en el escenario digital de forma estratégica**. La digitalización es un proceso complejo que debe llevarse a cabo según las particularidades de cada negocio y de forma personalizada.
- **Tener un apoyo cercano**. Tanto para solucionar esos problemas de base que impiden tener un crecimiento sólido, como para mejorar puntos clave del negocio o detectar oportunidades.

QUÉ INCLUYE EL PROGRAMA CONSULTOR ESTRATEGA:

- **10 módulos de contenido con más de 60 lecciones. Valor 2.997 €**
- **6 meses de soporte. Valor 1.750 €**
- **Webinarios de seguimiento. Valor 1.250 €**
- **Sesiones de mastermind grupales. Valor 750 €**
- **Sesiones individuales con los orientadores del programa. Valor 1.450 €**
- **Un evento de 2 días de formación. Valor 997 €**
- **Grupo de Telegram para seguimiento. Valor 125 €**
- **Bonus de RR.HH. y Growth Hacking. Valor 1.250 €**

Si te unes hoy a la comunidad de Consultores Estrategas, **accedes durante 6 meses a un programa valorado en más de 10.700 €**

PAGO ÚNICO	PAGO 3 CUOTAS	PAGO 6 CUOTAS
5.000 €	1.794,29 €	965,84 €
Impuestos Incluidos	***Impuestos Incluidos***	***Impuestos Incluidos***
✓ Ahorras 795 €	✓ Ahorras 413 €	✓ Paga comodamente
ME APUNTO	ME APUNTO	ME APUNTO

Un Consultor Estratega es aquel que tiene las herramientas adecuadas para ayudar a pymes y autónomos en todas las áreas de su negocio con el fin de crecer y superar el proceso de digitalización de forma personalizada

Quiero ser Consultor Estratega

Aquí tienes algunas preguntas frecuentes que te pueden ayudar

No tengo dinero, ¿qué puedo hacer?

Este es el motivo nº1 por el que la mayoría se quedará fuera, pero… ¿realmente es por el dinero?

En 9 de cada 10 ocasiones el problema no es el dinero, sino la elección de prioridades. Analiza en qué gastas el dinero ahora mismo, piensa si ese gasto está alineado con tus prioridades de futuro y si ese gasto no se podría reducir para optar a algo que te permitirá vivir una vida futura mejor.

Tienes que tener claro que el programa Consultor Estratega NO es un gasto, es una inversión. Una inversión para tener un negocio rentable y crear nuevas líneas de negocio que te permitan vivir la vida que realmente deseas.

¿Cuánto tiempo necesitaré para hacer el programa?

La implicación que dediques al programa Consultor Estratega y a tu negocio digital depende de ti. Realmente, cuanto más tiempo dediques, más rápido avanzarás.

Sin embargo, eso no quiere decir que si actualmente tienes un trabajo o un negocio paralelo no puedas empezar. Empezarás con acciones y tareas más sencillas que, a corto plazo, te generarán ingresos que te darán libertad y horas para poner en marcha estrategias más avanzadas.

Lo importante no es cuánto tiempo tienes, sino qué haces con ese tiempo. Por este motivo tienes un mapa detallado, tests y soporte para que no te descentres y pongas tu foco en las acciones justas y necesarias que necesitas hacer para avanzar.

No me llevo bien con la tecnología y creo que esto no es para mí

¡Yo tampoco me llevo bien con la tecnología!

No necesitas conocimientos técnicos avanzados, usar programas complejos ni saber programación ni otras historias para tener un negocio rentable gracias a internet.

La estrategia y acciones del programa Consultor Estratega están 100% optimizadas para que cualquiera pueda ponerlas en marcha, desde usuarios novatos hasta avanzados. En caso de que tengas algún problema técnico, estaremos al otro lado para ayudarte.

Ya tengo un negocio, ¿para qué quiero el Programa Consultor Estratega?

La mayoría de los alumnos actuales ya tenían un negocio antes de unirse a la Escuela Nuevas Profesiones. Y, curiosamente, son los clientes que más rápido han notado resultados y una evolución en sus negocios.

El programa tiene diferentes etapas y, como has visto, podrás empezar desde la tuya y obtener un plan de acción exacto para avanzar con tu actual negocio digital. Igualmente, te servirá para dar el salto al mundo online, si tienes un negocio tradicional offline, y poder disfrutar también de sus ventajas: más tiempo, más clientes y más ventas. Te ayudaremos a descubrir cuál es el próximo paso que debes dar, qué decisiones tomar o cómo llegar hasta donde nunca has llegado con tu negocio.

Lo he intentado antes y no me ha funcionado, ¿por qué iba a funcionar ahora?

Existen decenas de métodos para crear negocios en Internet, unos funcionan… y otros no. Probablemente has seguido los consejos generalizados de alguien, que no eran los más acertados para la etapa en la que te encontrabas, después te apuntaste a una formación de otra persona con una metodología distinta y has ido "saltando" de un sitio a otro.

Y, de eso es de lo que trata Consultor Estratega de tener las estrategias que funcionan para poderlas aplicar en tu negocio y con otros negocios a los que podrás ayudar. Y no lo decimos nosotros, lo dicen los resultados de nuestros alumnos. Por eso solo te pediré una cosa: únete al programa Consultor Estratega, pruébalo y si no funciona… simplemente haz uso de tu garantía.

Danos un voto de confianza, apaga el resto de distracciones y sigue las recomendaciones que te daremos con el programa Consultor Estratega

¿El programa Consultor Estratega funcionará en mi sector? Todavía no hay nadie vendiendo online…

¿Nadie vende online en tu negocio? ¡Enhorabuena! Estás ante una oportunidad única de dirigir tu sector en el mercado más grande del mundo: el mercado online.

Tarde o temprano el 99% de los sectores tendrá que mudarse al mundo online y la verdadera pregunta no será si tu sector funciona o no… sino quién será el primero en poner la bandera y ser el líder de ese sector en el mercado online. No obstante el programa funciona, sea cual sea. Una prueba de ello es que ya lo han utilizado alumnos que trabajan en áreas tan diferentes como terapias manuales, finanzas, marketing digital, entrenamiento fitness, nuevas profesiones, publicidad, transportes, moda, terapias, crecimiento personal, artesanía, informática, música, academias de formación...

¿Y si necesito ayuda o me atasco en algún momento? He probado otras formaciones y siempre acabo perdido…

El programa NO es Do It Yourself. El programa, durante los 6 meses de soporte y ejecución, es Do It Together.

Estaremos ahí durante todo ese tiempo para resolver tus dudas, a través de los webinarios, del grupo de Telegram y de la atención de los diferentes orientadores. Realmente, un gran soporte del programa Consultor Estratega es el grupo de trabajo que se crea.

No te vas a sentir solo, te lo aseguro. De hecho, ¡acabarás harto de nosotros porque no pararemos de apretarte las tuercas para que avances más y más!

¿Qué ocurre si pruebo el programa Consultor Estratega y no me gusta?

Muy sencillo: si pruebas el programa y crees que no es para ti, no funciona en tu negocio o no merece la pena por lo que has invertido, te devuelvo tu dinero al 100%.

Con la Garantía "sin preguntas" durante 15 días: en los primeros 15 días puedes entrar en el programa, probarlo y hacer todas las tareas sin riesgo para ver si es para ti o no. Si antes de esos 15 días decides que esto no es para ti, te devolvemos tu dinero de forma inmediata.

La mejor manera de probar el método y saber si es para ti es entrar y decidir dentro. Una vez dentro, si no te gusta, solo tienes que aplicar esta garantía de devolución.

¿Podré unirme al programa después que se cierren las puertas?

Esta oferta del programa cerrará las inscripciones en menos de 5 días, sin excepciones. Una vez pasada esa fecha, no te podremos ofrecer el acceso en las mismas condiciones.

Por este motivo, si realmente quieres tener un negocio escalable gracias a internet y ver resultados en los próximos 6 meses, el momento es AHORA. Mañana puede ser tarde. Si lo piensas bien, la procrastinación te llevará a aplazarlo indefinidamente.

No lo tengo claro… ¿dónde puedo preguntar mis dudas?

¡Es normal! Entendemos al 100% que tengas dudas y que tengas reservas a la hora de realizar esta gran inversión en tu negocio.

Puedes preguntar cualquier duda directamente en el chat que aparece en la esquina inferior derecha de la pantalla

Quiero ser Consultor Estratega ♞